

Regolamento Rivenditori Autorizzati – Lettiere Igea

Il presente regolamento definisce le condizioni e i limiti commerciali a cui ogni Rivenditore Autorizzato deve attenersi per la distribuzione dei prodotti a marchio **Igea**. L'obiettivo è garantire una gestione logistica ottimale e preservare l'equilibrio tra la rete di vendita territoriale e la distribuzione diretta aziendale.

1. Oggetto e Ambito di Vendita

I Rivenditori Autorizzati sono abilitati alla vendita e alla distribuzione delle Lettiere Igea esclusivamente secondo le modalità di carico frazionato.

- **Unità minima/massima consentita:** I rivenditori possono vendere e consegnare il prodotto in unità singole o a **singoli bancali**.
- **Target:** La vendita è destinata al consumatore finale o a strutture che necessitano di approvvigionamenti su scala locale/regionale.

2. Restrizioni sulle Grandi Forniture (Motrici e Bilici)

Al fine di garantire la sostenibilità della filiera e il controllo della qualità logistica, ai Rivenditori Autorizzati **non è consentita** la vendita di carichi completi diretti. Nello specifico:

- È fatto divieto ai rivenditori di gestire ordini e consegne relativi a **motrici o bilici completi**.
- Il rivenditore non può agire come intermediario per la vendita di volumi industriali da consegnare direttamente dal sito di produzione al cliente finale.

3. Esclusività Aziendale Igea

L'azienda **Igea** si riserva l'esclusività assoluta sulla vendita e sulla gestione logistica dei grandi volumi destinati ai clienti finali.

- **Forniture Riservate:** Solo Igea è autorizzata alla vendita e alla consegna di interi bilici da **38 pallet o 33 pallet**.
- Qualora un rivenditore ricevesse richieste per tali volumi, è tenuto a segnalare l'opportunità all'azienda o a limitare la propria offerta alla vendita di singoli bancali attingendo dal proprio stock di magazzino.

4. Inadempienze

La violazione delle suddette disposizioni, in particolare il tentativo di bypassare i limiti sulle forniture pesanti (bilici), comporterà la revisione immediata del rapporto di rivendita e, nei casi più gravi, la revoca della qualifica di "Rivenditore Autorizzato Igea".

Nota Operativa per il Rivenditore

La forza del marchio Igea risiede nel servizio capillare dei nostri partner. Mentre il Rivenditore cura la prossimità e il frazionato, l'Azienda gestisce l'impatto della logistica pesante per garantire la massima efficienza dei processi.